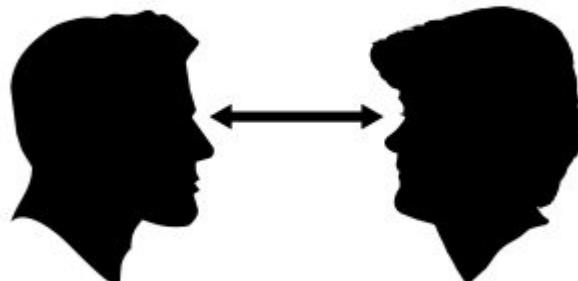


5 طرق للحصول على ما تريده دون أن تصنع الأعداء

نحن جميعاً ضد الأنانية ، لكن في بعض الأحيان تحتاج إلى اتخاذ إجراءات للتقدم نحو التغيير. تعلم أن تفعل ذلك دون صنع الأعداء.

• اعتمد على لغة العيون.

يعلق الناس على أجهزتهم لدرجة أنها لا تتفاعل معهم على متن الطائرة حتى يواجهوا مشكلة. إذا قال أحدهم في الحقيقة مرحباً ونظر إلي في العيون بينما كان يستقل الطائرة ، فهذا أمر كبير ، وسوف أتذكر ذلك الشخص - أين يجلسون ، وماذا يشربون. يجعلني أرغب في الخروج من طريقي بالنسبة لهم. وإذا رأيت راكبًا يساعد راكبًا آخر ، فأنا أفكر: "وجبة خفيفة إضافية بالنسبة لك!" إذا نشأت مشكلة مع مقعد شخص ما أو رحلة طيران ، فأنا أكثر حماسة للذهاب إلى أبعد من ذلك لشخص كان لطيفاً ومودعاً لي ورفاقهم من الركاب.



• اعرف القواعد.

إذا كنت تريد القتال نيابة عن طفلك لشيء يتعارض مع سياسة المدرسة ، فإن الإجابة لن تكون 100٪ من الوقت. ولكن إذا كنت تدافع عن عملية أفضل تؤثر على طفلك ويمكن أن تفيد الطلاب الآخرين ، فهناك المزيد من الفرصة للمناقشة. تذكر أن التركيز يجب أن يكون على الطالب ، وأن يأتي بموقف جيد ، ووثائق جيدة ، وأسباب موثوقة حول سبب ضرورة مناقشة سياسة قصارى جهدنا

لتلبية احتياجات جميع طلابنا ، وفي حين أن هناك حدود لما يمكننا القيام به ، فسوف يتم سماحك.

• لا تنتظر شخصاً ما ليقرأ عقلك.

عندما يتعلق الأمر بالتفاوض على الوظيفة ، اسأل! غالباً ما يكون الأمر بهذه البساطة: إذا كنت لا تسأل عنها ، فلن تحصل عليها. إذا كنت تنتظر من أحدهم التعرف عليك ومكافأتك ، فلن يحدث ذلك بالضرورة عندما تحتاج إليه. بطبيعة الحال ، أصبح المفاوضون الأكثر نجاحاً أمراً لا غنى عنه لمنظمتهم حتى يكون فقدانها لك أكبر من مجرد استبدالك. تأكد من أن لديك الكثير من رأس المال في المؤسسة ، كن واضحاً على ما تريد أن تعطي ، ثم اسأل وجعلها مربحة للجانبين.

• انتبه للحصول على الاهتمام.

لا بأس في رغبتك في تسلیط الأضواء في بعض الأحيان ، لكن الطريقة الذي يجب أن تسلكه ليس من خلال جذب الانتباه في الغرفة. إنه العكس. كن فضولياً تجاه الناس : لا تنتظر فقط فرصة التحدث. ابحث عن طرق لفعل شيء غير متوقع. هذا لا يجب أن يكون أحمق: فكر في عبارة تقولها دائمًا - وتوقف عن قولها. في المرة التالية التي يسأل فيها أحد الأشخاص كيف تقوم بذلك ، اختر عبارة جديدة ، حتى مجرد "أنا أفعل شيئاً رائعًا" اليوم. ماذا عنك؟ ببساطة تغيير عبارة تقولها عادة يمكن أن تدفعك للخروج من منطقة الراحة الخاصة بك.



• دعوة للاح提اط.

خلال السنوات الأربع التي قضيتها في مجلس مدينة سان أنطونيو وخمس سنوات كعمدة ، تفاعلـت مع العـديد من النـاخـبين الـذـين لـديـهم قـضاـيا ومـصالـح مـخـتلفـة. عـندـما كـنـت صـانـعة للـسيـاسـة ، كان ذـلـك أـكـثـر فـعـالـيـة بـالـنـسـبـة لـي عـنـدـما كان الـمـواـطـنـون إـيجـابـيـين وـبـنـاءـيـن وـعـنـدـما قـدـمـوا الـحـلـولـ المـمـكـنة بـدـلـاـ من إـخـبارـي عنـ الـمـشـاـكـل. قـمـ بـرـسـمـ الصـورـة لـمـسـؤـولـكـ المـنـتـخـبـ عـمـا سـيـبـدـو عـلـيـه التـغـيـيرـ الـذـي تـرـيـدـه. ثـمـ بـنـاءـ الـأـرـقـامـ الـخـاصـ بـكـ. وـكـلـمـا اـزـدـادـ عـدـدـ الـأـشـخـاصـ الـذـينـ يـحـشـدـونـ اـهـتمـاـمـكـ أوـ قـضـيـتكـ ، كـلـمـا كـانـ ذـلـكـ أـفـضـلـ - فـسـتـكـونـ أـكـثـرـ ثـقـلاـ عـلـى عـقـلـ مـسـؤـولـكـ الـمـنـتـخـبـ. هـذـا صـحـيـحـ أـنـ عـجـلـةـ صـارـمـةـ تـحـصـلـ عـلـى الشـحـمـ. كـنـ مـثـابـراـ. مـنـ الـرـائـعـ أـنـ نـعيـشـ فـي زـمـنـ اـنـبـاعـاتـ نـشـاطـ الـمـوـاطـنـ. إـنـ الـمـشـارـكـةـ وـالـتـصـوـيـتـ وـأـخـذـ شـوـاغـلـكـ مـبـاـشـرـةـ إـلـى مـسـؤـولـيـكـ الـمـنـتـخـبـينـ يـمـكـنـ أـنـ يـحدـثـ فـرـقـاـ حـقـيقـيـاـ.